schlotterer
Lenkt Licht und Schatten.

Vielseitige Aufgaben

- Vertrieb von technischem Sonnenschutz
- Verantwortung für das oben genannte Vekaufsgebiet
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Kompetente technische Beratung der Kunden
- Umsatz-, Konditions- und Budgetverantwortung

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (B2B) von technischen Produkten
- Erfahrung in der Sonnenschutz- oder Fensterbranche von Vorteil
- Eigenverantwortliches und kundenorientiertes Handeln
- Gutes technisches Verständnis

Unser Angebot

- Spannende und herausfordernde Tätigkeit, die Spaß macht
- Flexible Arbeitszeiten und gute Work-Life-Balance
- Angenehmes und kollegiales Betriebsklima
- Fundierte Einschulung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Erfolgsbeteiligung am Unternehmensergebnis
- Erfolgsabhängige Gebietsprovision
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Der gesetzliche österreichische tarifvertragliche Mindestbezug der metallverarbeitenden Industrie für die oben angeführte Position beträgt € 3.003,80 (14 Gehälter p.a. fix) und ist aufgrund unserer attraktiven Verdienstmöglichkeiten wenig aussagekräftig.

Gehalt

Der gesetzliche KV-Bezug der metallverarbeitenden Industrie für die oben angeführte Position beträgt 2.373,62 € und ist aufgrund unserer attraktiven Verdienstmöglichkeiten wenig aussagekräftig.